**Analisi dati di uno scenario di vendita commerciale** con dati dei clienti, prodotti, ordine, spedizione e impiegati.

**Obbiettivo dell’analisi:**

* Quali sono i migliori/peggiori prodotti venduti?
* Quali sono i clienti chiave?
* C’è qualche trend di vendita nei periodi?
* I vari fatturati/profitti nelle varie regioni

**Strumenti che verranno applicati:**

1. **Excel**: i dati verranno presi in formato CSV e trasformati usando il Query Editor di Excel per la pulizia i dati.
2. **SQL Server**: i dati verranno messi su un DB e verranno create delle viste.
3. **Power BI**: infine verrà creato un report con Power BI sfruttando le viste create da SQL.